



(Junior) Technischer Vertrieb im Außendienst m/w/d

Region Franken

SSP
Safety System Products

Wer Wir sind

Safety System Products GmbH & Co. KG ist ein international agierendes Unternehmen für Produkte und Dienstleistungen im Bereich der **Maschinensicherheit** mit Sitz in Spaichingen (BW).

Wir bei SSP denken anders: Wir wollen die Anwendungen von Sicherheitstechnik möglichst einfach machen. Wir definieren das Thema Sicherheit NEU. In Form eines vollumfänglichen, innovativen Produktprogramms aus einer Hand.

Wir sind ein gut aufeinander abgestimmtes, interkulturelles Team von ca. 60 Mitarbeitern in einem aufstrebenden Unternehmen. 2020 sind wir in unser neues Firmengebäude mit modernen Arbeitsplätzen und Wohlfühlatmosphäre eingezogen. Hier erwartet Sie ein guter Kollegenzusammenhalt und viele Interessante Kunden aus unterschiedlichen Branchen.

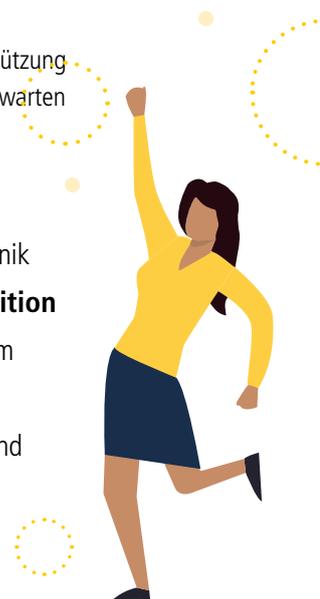
Bauen Sie ihr Kundengebiet von Anfang an eigenverantwortlich aus. Mit einem starken Team als Unterstützung machen wir Sie zum Vertriebs- und Maschinensicherheitsprofi.

Ihre Aufgaben

In einer Einarbeitungsphase von ca. 2 Monaten machen wir Sie zum Safety-Experten. Produkt- und Vertriebstrainings sowie Normenschulungen und eine ausführliche Bestandskundenübergabe warten auf Sie!

Anschließend starten Sie selbständig in Ihrem eigenen Vertriebsgebiet durch. Sie erhalten dabei bei Bedarf jederzeit Unterstützung von unserer Vertriebsleitung und unserem Backoffice! Mit hoch innovativen Produkten und einem ganzheitlichen Portfolio warten die unterschiedlichsten Branchen und Kunden auf Sie. Das Entwicklungspotenzial ist riesig!

- Sie sorgen für kompetente Beratung im **Außendienst** für den Bereich **Maschinensicherheit**
- Das Hauptaugenmerk liegt auf dem Vertrieb unserer Produkte aus der Automations- und Sicherheitstechnik
- Sie pflegen den Kundenstamm in Ihrem Vertriebsgebiet und erweitern diesen durch **Neukundenakquisition**
- Zusätzlich sind Sie mit auf unseren Messen dabei und informieren Interessenten und Kunden auf unserem Stand
- **On the road und im Homeoffice beraten** Sie vorhandene und neue **Kunden** in allen technischen und kommerziellen Fragen



Ihr Profil

- Sie haben eine technisch orientierte Ausbildung, Absolvent:in mit einem Bachelor/Masterabschluss, Vertriebsmitarbeiter:in oder staatlich geprüfte Techniker:in
- Sie starten bei uns als Junior - Berufserfahrung ist nicht daher nicht zwingend erforderlich aber vom Vorteil
- Sie sind extrovertiert, haben eine offene Persönlichkeit – Verkauf ist genau Ihr Ding
- Sie sind eigenverantwortlich und lieben das Miteinander im Team
- Sie sind mit dem Auto unterwegs zu Kunden und besitzen einen Führerschein
- Sie strahlen Professionalität aus und besitzen eine vertriebsorientierte Arbeitsweise

Das bieten Wir



Innovationen

Innovative Produkte und ein motiviertes Team in einem aufstrebenden Unternehmen.



Flexibilität

Individuelle Arbeitszeitmodelle, Raum für kreatives und freies Arbeiten.



Benefits

Urlaubs- und Weihnachtsgeld, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge und Teamevents. 30 Tage Urlaub.



Moderne Ausstattung

PKW mit privater Nutzung, Smartphone und Laptop.



Vertriebs-Innendienst

Fachkompetente Unterstützung durch ein gutes Back Office im Innendienst.



Entlohnung

Eine Leistungsgerechte, überdurchschnittliche Bezahlung.

Ansprechpartner

Wolfgang Engelhart  +49 7424 980490

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen:

 bewerbung@ssp.de.com

